

各位

上場会社名 株式会社Def consulting
代表者 代表取締役社長 下村 優太
(コード：4833 東証グロース市場)
問合せ先責任者 管理部管掌執行役員 岩崎 雅一
(TEL 03-5786-3800)

AI 導入支援コンソーシアム発起への参画に関するお知らせ
～総合コンサルティングファームとして企業の AI エージェント本格導入と業務変革を支援～

当社は、国内企業における AI エージェントの本格的な社内導入及び運用定着を総合的にサポートすることを目的として、技術特化型 IT 企業 8 社が結集した「AI 導入支援コンソーシアム」（幹事会社：ビーブラッツ株式会社）に発起企業として参画しました。

また、本コンソーシアムの賛同企業として日本マイクロソフト株式会社が参加すること、及び会員企業のサービスをワンストップで紹介するマーケットプレイスが本日公開されたことを合わせてお知らせします。

記

1. 背景及び目的について

国内企業の多くが、生成 AI や AI エージェントの社内導入に対し「検討」から「実行」へとフェーズを移行しつつあります。しかしながら、これまでの単なるツール型のシステム導入とは異なり、AI エージェントを実務で高度に活用するためには、「導入目的の明確化」「導入実行」「継続的な運用・ガバナンス」を一体型で対応する必要があります。利用企業単体では最適な進め方や正解が分かりづらいのが実情です。

これら企業が直面する「導入の壁」「運用の壁」を取り除くため、AI 活用において独自の得意分野を持つ IT 企業が結集し、総合的にサポートする体制として「AI 導入支援コンソーシアム」が発起されました。

当社は、IT ソリューションを軸とする総合コンサルティングファームとして培ってきた上流工程の知見、PMO(プロジェクトマネジメントオフィス)の実績、及び企業の業務プロセス変革(DX)のノウハウを活かし、本コンソーシアムにおいて「AI エージェント導入の戦略策定・技術コンサルティング」を主導する役割を担います。

当社は、総合コンサルティングパートナーの一角として、参画各社の最先端 AI 技術とクライアント企業の経営課題を最適に結びつけ、日本企業の技術促進及び AI 活用に大きく寄与することを目指します。

2. 当社の役割及び提供サービス

当社は、本コンソーシアムが定義するサービスカテゴリーのうち、特に「AI エージェント技術コンサル」及び「AI エージェント導入支援」の領域を牽引します。

企業の経営層や DX 推進部門に対して、以下の具体的なソリューションを提供してまいります。

- ▶ AI エージェント導入に向けたグランドデザイン（戦略策定）の支援
- ▶ 業務プロセスの可視化と、AI エージェント適用領域の特定・PoC（概念実証）の設計
- ▶ 複数ベンダーが関わる AI 導入プロジェクトにおける PMO 及び全体統括

3. コンソーシアムの概要及びマーケットプレイスの公開

本コンソーシアムでは、参加する会員企業のサービスや商品をワンストップで紹介するマーケットプレイスを本日より公開し、AI エージェントの導入支援に関連する技術特化型の IT 企業に対して会員募集を開始します。

【AI 導入支援コンソーシアム公式ロゴ】



会員企業より提供される主なサービスカテゴリーは以下の通りであります。

カテゴリー	内容
AI エージェント技術コンサル	導入コンサルティングの提供 (★当社主要領域)
AI エージェント導入支援	AI エージェント導入時の技術的な導入支援業務の提供
セキュリティ支援	AI 活用におけるセキュリティリスク対策支援
AI データセンタ	AI データセンタ環境の提供
AI エージェント教育	導入や運用に関わる教育プログラムの提供
AI 関連情報	AI エージェントの利用方法などの有用情報提供
AI 関連サービス購入支援	AI サービスの購入支援
AI 関連サービス契約管理	AI サービスの契約管理サービスの提供

【発起企業一覧】(順不同)

ビープラッツ株式会社(幹事会社)、クウジット株式会社、JTP 株式会社、株式会社 NTQ ジャパン、株式会社 Coopel、株式会社 Def consulting、西ソフト株式会社、株式会社 AWLL



4. 株主及び投資家の皆様へのメッセージ

当社は、2026年2月13日付の「株式の売出し、当社の主要株主である筆頭株主の異動並びに GP 上場企業出資 D 投資事業有限責任組合による株式会社 Def consulting 株式(証券コード 4833)の買付けに関するお知らせ」において開示しましたとおり、戦略系コンサルティングや PE ファンド出身のプロフェッショナル集団であるグロースパートナーズ株式会社(以下「GP 社」)を新たな筆頭株主・パートナーとして迎え、「急成長の Def consulting」へと進化を遂げるための経営基盤強化を進めてまいりました。

GP 社の参入以降、当社は単なるアドバイスに留まらない、売上・利益の飛躍的な向上に直結する徹底したハンズオン型の業務支援や、将来の成長を牽引するインオーガニック(M&A や資本提携)施策の立案・実行サポートを精力的に受けております。

今般の「AI 導入支援コンソーシアム」への発起人としての参画は、まさに GP 社の有する広範なネットワークと高度な経営支援能力(ハンズオン支援)を最大限に活かし、急成長を遂げる AI エージェント市場及びエンタープライズ DX 領域への本格進出を果たす、非連続な成長戦略の具体的な成果であります。

今後も、当社は、本件の取り組みに留まることなく、GP 社との緊密な連携のもと、M&A や多角的な資本業務提携といったインオーガニックな成長施策をより一層スピード感をもって推進してまいります。

これにより、「各領域のトップランナーとの連携による事業リスクの最小化」と、「プラットフォーム及びグループ連携を通じた案件獲得機会の最大化」を高い次元で両立し、株主の皆様に対し、DX 及び AI 領域における連続的・非連続的な業績成長と、圧倒的な企業価値向上をお示ししてまいります。

5. 今後の見通し

当社は、本コンソーシアムでの活動を通じて培う「AI エージェント導入のベストプラクティス」の内製化を進め、より高度なコンサルティングサービスとして確立してまいります。

日本企業の AI エージェント本格導入におけるリーディングファームとなることを目指し、更なる市場を開拓してまいります。

なお、本件による当期の当社業績への影響は軽微であります。今後、開示すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせします。

以 上