



Success
Holders

2023年3月期決算説明資料

2023.5.12

株式会社Success Holders



Agenda

目次

- 01 通期業績
- 02 事業概況
- 03 補足資料



01. 通期業績

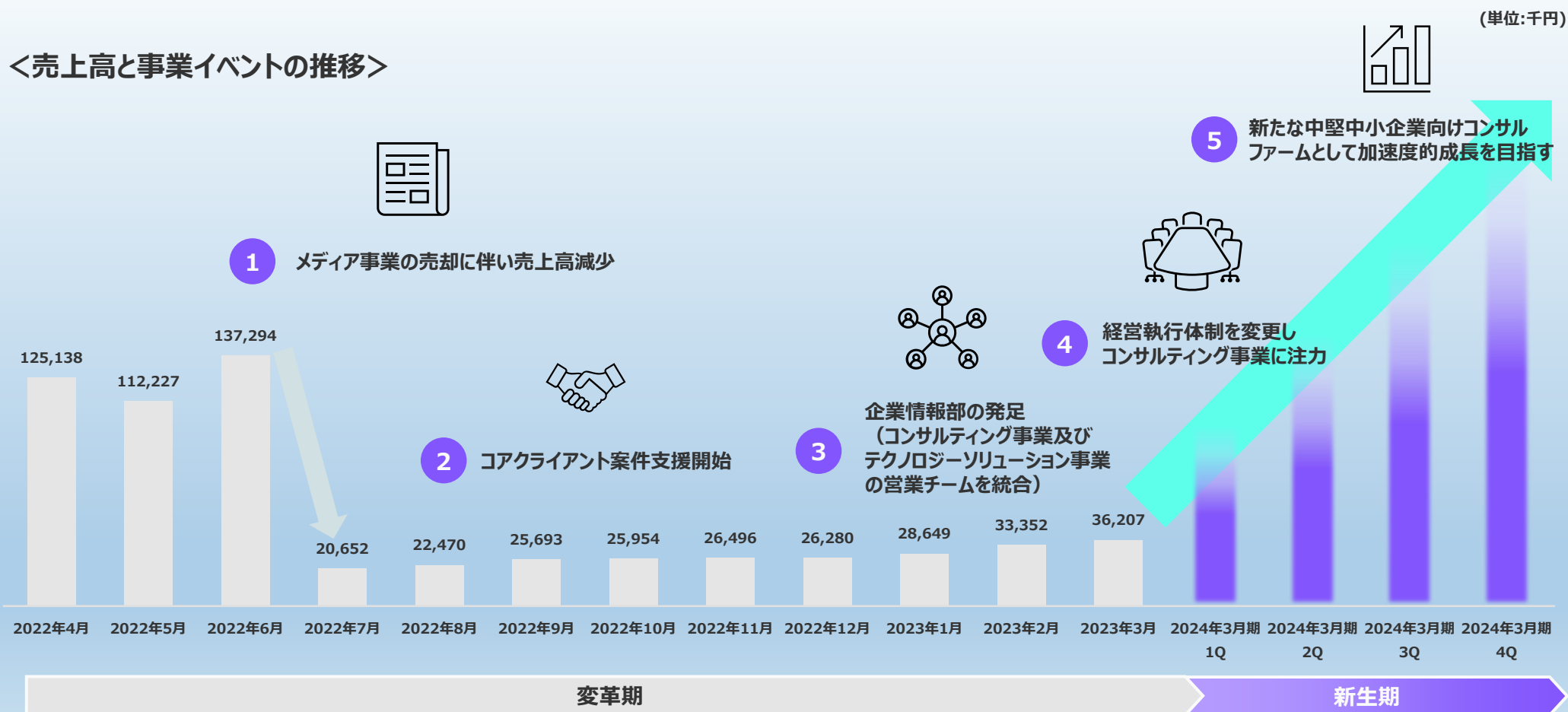
通期の総括

2023年3月期は、引き続き、コロナ禍の不透明な環境の中、既存事業（フリーペーパー事業）の売却や新たな事業（コンサルティング事業）の開始など今後の成長に向けたチャレンジングな取組みを実施しました。

激動の変革期を経て、足許では着実なコンサルティング支援案件の積み上げや経験豊富なコンサルタントの参画が続いており、

2024年3月期からを当社の“新生期”としてコンサルティング事業を主軸に非連続な成長を目指してまいります。

<売上高と事業イベントの推移>



予算進捗状況

コンサルティング事業においては大手コンサルティングファーム出身者を筆頭にクライアントの多様なニーズに応えられるチームのビルドアップが順調に進んでおり、クライアントの開拓及び提案も着実に拡大基調にあります。

一方、テクノロジーソリューション事業は、ドコモグループや大手技術者派遣企業などのコアクライアントの開拓や在籍エンジニアのスキルアップによる単価上昇の取組を続けておりますが、昨年10月から開始したコンサルティング事業への注力を強めた結果、標準進捗対比実績が劣後しております。

今後は、テクノロジーソリューション事業の収益をベースとしつつ、コンサルティング事業に注力して成長を目指してまいります。

(単位：百万円)

	2023年3月期 通期実績	2023年3月期 通期業績予想	予算比
売上高	620	709	▲12.6%
コンサルティング事業	37	-	-%
テクノロジーソリューション事業	273	395	▲30.9%
メディア事業 (※)	310	314	▲1.3%
営業損失 (△)	▲423	▲445	改善 ↑ +4.9%
コンサルティング事業	▲58	-	-%
テクノロジーソリューション事業	▲124	▲172	改善 ↑ +27.9%
メディア事業 (※)	▲18	▲17	▲5.9%
全社費用	▲222	▲255	改善 ↑ +12.9%
経常損失 (△)	▲420	▲457	改善 ↑ +8.1%
当期純損失 (△)	▲521	▲366	▲42.3%

(※) メディア事業は、2022年6月30日付で「(開示事項の経過) 完全子会社の株式譲渡完了に関するお知らせ」にてお知らせしましたとおり、完全子会社である株式会社Success Holders分割準備会社の株式譲渡を完了しましたので、2022年7月以降につきましては、メディア事業に係る売上等は計上されません。

02. 事業概況

コンサルティング事業について

当社の競争優位性は、

- ①ブルーオーシャンの開拓
- ②分業体制による最適化
- ③「上場」スタートアップ

と捉えています。

ブルーオーシャンの開拓

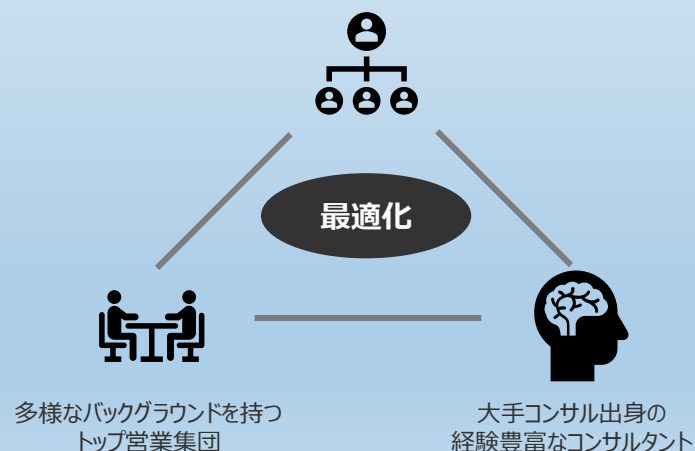
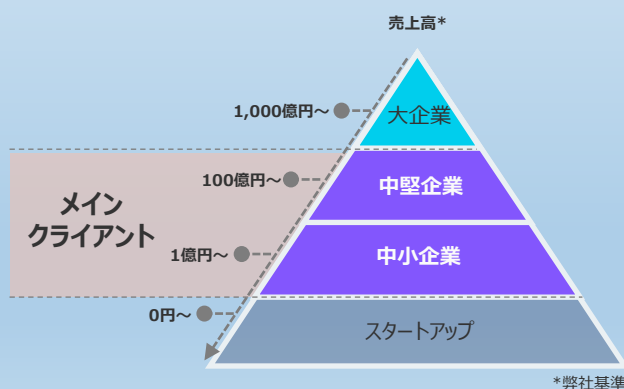
- 大小のコンサルティングファームが参入している大手企業ではなく、成長余地のある中堅中小企業をメインクライアントとしてフォーカス
- 経営層に近く、ピュアコンサルを提供することで幅広い領域への案件を拡充させることを企図

分業体制による最適化

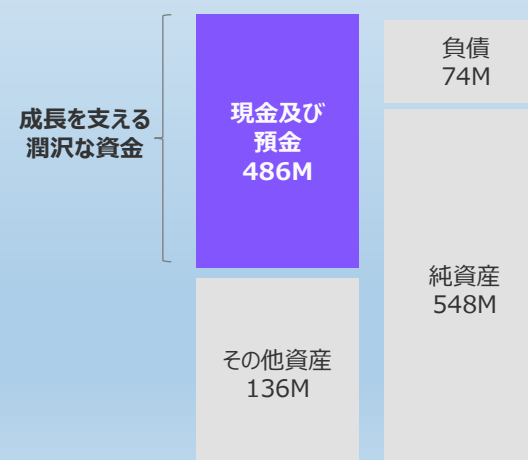
- 事業経験豊富なメンバーによる運営
- 金融、不動産、toCビジネスなどの多種多様な業界経験をしたトッププレイヤーが集結
- Big4をはじめ、大手コンサルティングファームからのスキルフルなコンサルタントのジョイン

「上場」スタートアップ

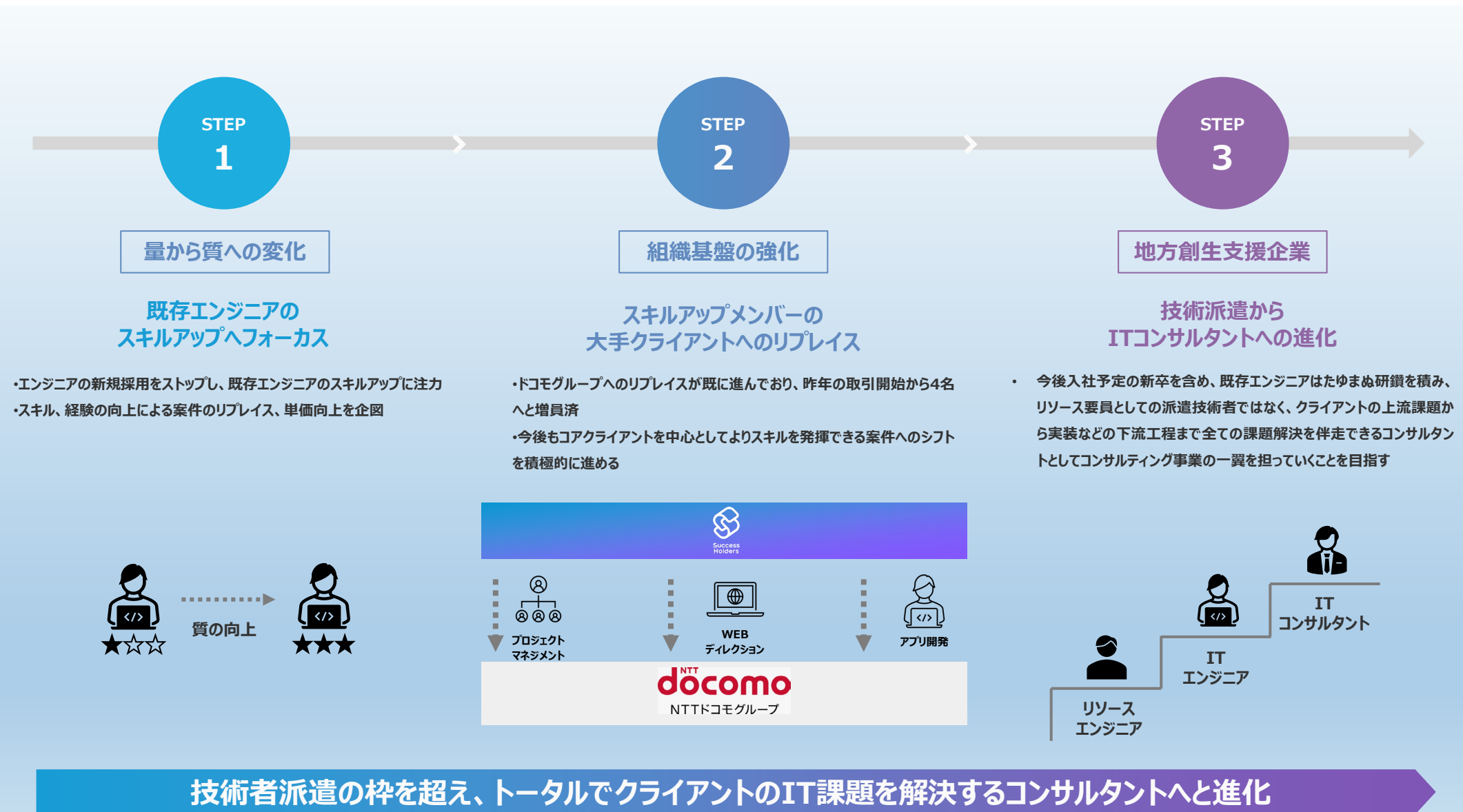
- 潤沢な資本によりスピード感のある事業拡大が可能
- 上場企業という社会的信頼性
- 追加的な市場からの資金調達も可能



2023年3月末時点BS



テクノロジーソリューション事業について



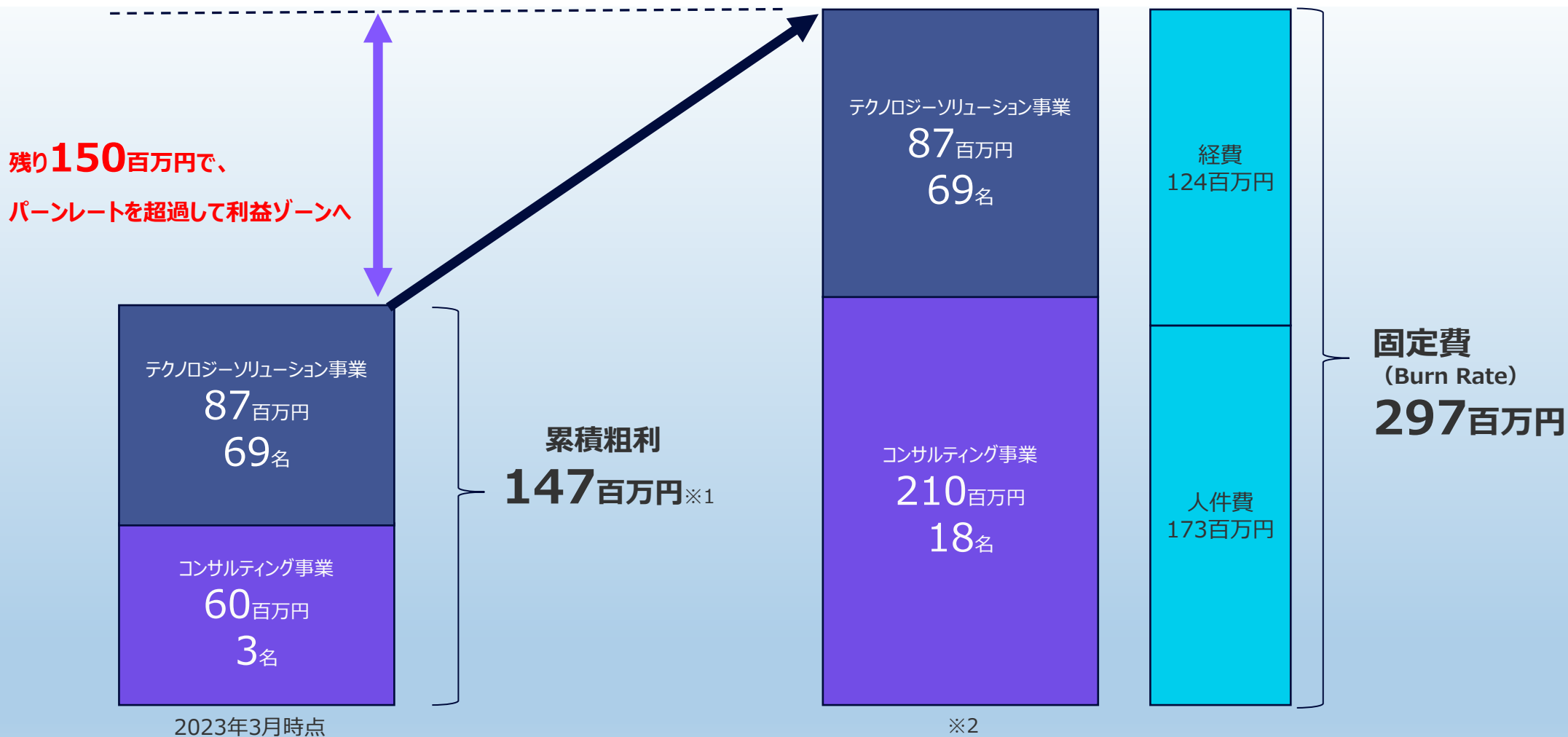
03. 補足資料

Road to Burn Rate

当社の固定費（Burn Rate）は、人件費 173百万円、経費 124百万円で合計で年間318百万円です。

一方、2023年3月時点で積みあがっている想定年間粗利（※1）は147百万円です。

残りの150百万円の粗利を積み上げれば、Burn Rateを超えて黒字のコントロールが可能になります。



- ※1：2023年3月末時点で積みあがっている粗利をそのまま1年間引き伸ばした場合の想定粗利。
上記数値は、現時点での情報に基づいて計算されたものであり、実際の業績との間には差異が発生する場合があります。
- ※2：各事業の金額は、各事業の年間想定固定費額と同額を記載しており、本社費用はすべてテクノロジーソリューション事業に負担させております。
また、各事業の人数は、年間想定固定費額を粗利で回収するために必要と想定するコンサルタント数、エンジニア数を記載しております。
上記数値は、現時点での情報に基づいて計算されたものであり、実際の業績との間には差異が発生する場合があります。


Corporate information

会社概要


Success Holders

会社名	株式会社Success Holders (英語表記 : Success Holders, inc.)	
URL	https://success-holders.inc	
所在地	本社 〒105-0003 東京都港区西新橋1-1-1 WeWork 日比谷 FORT TOWER	
電話番号	03-5786-3800	
設立	1987年8月20日	
資本金	100百万円 (2023年3月31日時点)	
証券コード	4833 	
上場証券取引所	東京証券取引所 グローブ市場	
役員	代表取締役社長	下村 優太
	取締役	上之園 圭介
	取締役	畑野 幸治
	取締役 監査等委員	神庭 雅俊
	取締役 監査等委員	久保 恵一
	取締役 監査等委員	毛利 正人
従業員数	86名 (2023年3月31日時点)	
事業内容	コンサルティング事業、テクノロジーソリューション事業	
許可免許等	労働者派遣事業許可番号 (派)13-315067 有料職業紹介事業許可番号 13-コ-312583 ISMS認証番号 MSA-IS-453	



Disclaimer

本資料に記載された情報は株式会社Success Holders（以下、Success Holders）が信頼できると判断した情報源を元にSuccess Holdersが作成したものです。その内容及び情報の正確性、完全性等について、何ら保証を行っておりません。また、いかなる責任を持つものではありません。

本資料に記載された内容は、資料作成時点において作成されたものであり、予告なく変更する場合があります。更新や変更の義務を負うものではありません。

また、本資料における将来の見通しに関する記載は、多分に不確定な要素を含んでいるため、実際の業績等はさまざまな要因によりこれらの見通しと異なる場合がございます。

本文及びデータ等の著作権を含む知的所有権はSuccess Holdersに帰属し、事前にSuccess Holdersの書面による承諾を得ることなく、本資料に修正・加工することは堅く禁じられています。



お問い合わせ

03-5786-3800

本社

〒105-0003 東京都港区西新橋1-1-1 WeWork 日比谷 FORT TOWER
HIBIYAFORTTOWER WeWork 1-1-1 Nishishimbashi Minato-ku, Tokyo 105-0003, JAPAN



Success
Holders

